

ALBERTO TAMAYO LOMBANA

# MANUAL DE OBLIGACIONES

Teoría del acto jurídico y otras fuentes

*Quinta edición,  
revisada, ampliada y actualizada*



EDITORIAL TEMIS S. A.  
Santa Fe de Bogotá - Colombia

1997

# ÍNDICE GENERAL

## PARTE PRIMERA

### DE LAS OBLIGACIONES EL ACTO JURÍDICO

#### CAPÍTULO I

#### LAS OBLIGACIONES

|                                                                                                                                       | PÁG. |
|---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|------|
| 1. Noción general del derecho personal como parte integrante del patrimonio .....                                                     | 3    |
| 2. Importancia del derecho de las obligaciones .....                                                                                  | 5    |
| 3. Definición de obligación .....                                                                                                     | 7    |
| 4. Análisis de la definición. Elementos que deben distinguirse .....                                                                  | 7    |
| 5. El vínculo de derecho .....                                                                                                        | 7    |
| 6. Naturaleza pecuniaria de la obligación .....                                                                                       | 8    |
| 7. La obligación es una relación entre personas. Carácter personal de la obligación .....                                             | 9    |
| 8. Consecuencias que se siguen de la diferencia entre derecho real y derecho personal. Derechos de persecución y de preferencia ..... | 10   |
| 9. Solidez del derecho real .....                                                                                                     | 12   |
| 10. Categorías intermedias entre el derecho real y el personal .....                                                                  | 13   |

#### CAPÍTULO II

#### DEFINICIONES MODERNAS DE LA OBLIGACIÓN

|                                                                       |    |
|-----------------------------------------------------------------------|----|
| 11. Algunas definiciones modernas de obligación .....                 | 15 |
| 12. Análisis de la definición de obligación .....                     | 16 |
| 13. Clasificación fundamentada sobre el objeto de la obligación ..... | 17 |
| 14. Obligaciones de medios y de resultado .....                       | 18 |
| 15. Diferentes concepciones acerca de la obligación .....             | 20 |
| 16. Otros significados de la palabra "obligación" .....               | 23 |

## CAPÍTULO III

## LAS FUENTES DE LAS OBLIGACIONES. CONCEPTO

|                                                                                                         | PÁG. |
|---------------------------------------------------------------------------------------------------------|------|
| 17. Qué es la fuente de una obligación .....                                                            | 24   |
| 18. Clasificación de las fuentes de las obligaciones en los códigos colombiano, francés y chileno ..... | 24   |
| 19. Críticas .....                                                                                      | 25   |
| 20. Crítica a la noción de cuasidelito .....                                                            | 26   |
| 21. Clasificación de Planiol .. .....                                                                   | 27   |
| 22. Crítica a la tesis de Planiol .....                                                                 | 28   |
| 23. Clasificación de otros autores .....                                                                | 28   |
| 24. Crítica a la anterior clasificación .....                                                           | 29   |
| 25. Clasificación de Pérez Vives .....                                                                  | 29   |
| 26. La clasificación en el derecho comparado .....                                                      | 30   |
| 27. Presentación posible de la clasificación en el Código Civil colombiano .....                        | 30   |

## CAPÍTULO IV

EL ACTO JURÍDICO COMO FUENTE  
DE OBLIGACIONES. LA VOLUNTAD UNILATERAL

|                                                                                                    |    |
|----------------------------------------------------------------------------------------------------|----|
| 28. Definición y división del acto jurídico .....                                                  | 31 |
| 29. Distinción necesaria .....                                                                     | 32 |
| 30. Valor del acto jurídico de formación unilateral .....                                          | 33 |
| 31. Sistemas jurídicos extranjeros que acogen el acto unilateral como fuente de obligaciones ..... | 33 |
| 32. La promesa pública de recompensa en el derecho alemán .....                                    | 34 |
| 33. El concurso con premio y los otros actos unilaterales en el derecho alemán .....               | 35 |
| 34. El acto unilateral en el Código italiano .....                                                 | 36 |
| 35. El acto unilateral en el derecho suizo .....                                                   | 36 |
| 36. Posición de la doctrina y la legislación francesas en relación con el acto unilateral .....    | 36 |
| 37. La posición de los sistemas colombiano y chileno .....                                         | 37 |
| 38. Los artículos 708 del Código Civil colombiano y 632 del chileno ...                            | 38 |
| 39. La promesa unilateral y la oferta en el Código de Comercio colombiano .....                    | 38 |

CAPÍTULO V

EL PRECONTRATO. LA OFERTA

|                                                                                               | PÁG. |
|-----------------------------------------------------------------------------------------------|------|
| 40. Noción general .....                                                                      | 40   |
| 41. Definición de la oferta .....                                                             | 40   |
| 42. Requisitos que debe reunir la oferta .....                                                | 41   |
| 43. El destinatario puede ser determinado o indeterminado .....                               | 43   |
| 44. Valor jurídico de la oferta .....                                                         | 43   |
| 45. Tesis clásica sobre la oferta .....                                                       | 43   |
| 46. Tesis moderna sobre la oferta .....                                                       | 44   |
| 47. Tesis intermedia sobre la oferta .....                                                    | 44   |
| 48. La oferta y la policitación en el nuevo Código de Comercio colombiano .....               | 45   |
| 49. Aceptación de la oferta. Condiciones y efectos .....                                      | 47   |
| 50. Forma de la aceptación .....                                                              | 48   |
| 51. Momento de la aceptación .....                                                            | 49   |
| 52. Contenido de la aceptación .....                                                          | 49   |
| 52. bis Aceptación de la oferta, con reservas .....                                           | 50   |
| 53. El problema planteado por el contrato por correspondencia o contrato entre ausentes ..... | 50   |
| 54. Cómo se plantea el problema en la doctrina universal .....                                | 51   |
| 55. Diversos puntos de vista en la doctrina universal .....                                   | 51   |
| 56. La solución en nuestro derecho .....                                                      | 52   |
| 57. La oferta en materia civil .....                                                          | 53   |

CAPÍTULO VI

LA PROMESA BILATERAL DE CONTRATO

|                                                                                               |    |
|-----------------------------------------------------------------------------------------------|----|
| 58. Noción de la promesa de contrato. Diferencia entre esta, el precontrato y la oferta ..... | 54 |
| 59. Utilidad de la promesa de contrato .....                                                  | 55 |
| 60. Breve historia sobre la promesa de contrato .....                                         | 55 |
| 61. La promesa bilateral de contrato en Chile y Colombia .....                                | 56 |
| 62. Requisitos para la validez de la promesa de contrato. Primer requisito .....              | 57 |
| 63. Segundo requisito .....                                                                   | 58 |
| 64. Tercer requisito .....                                                                    | 59 |
| 65. Cuarto y último requisito .....                                                           | 59 |
| 66. Efectos jurídicos de la promesa de matrimonio o esponsales .....                          | 63 |
| 67. La opción o promesa unilateral .....                                                      | 64 |

|                                                   | PÁG. |
|---------------------------------------------------|------|
| 68. Análisis de la anterior definición .....      | 64   |
| 69. Requisitos para la validez de la opción ..... | 65   |

## CAPÍTULO VII

### LA CONVENCION EN GENERAL

|                                                                                                              |    |
|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------|----|
| 70. Nociones de convención y contrato .....                                                                  | 67 |
| 71. Posición de los códigos colombiano y chileno. Interés de la distinción entre convención y contrato ..... | 68 |
| 72. Formalismo y consensualismo, dos técnicas distintas para la formación del contrato .....                 | 69 |
| 73. Significado de los anteriores principios en la filosofía jurídica .....                                  | 71 |
| 74. Fundamentación de los anteriores principios .....                                                        | 72 |
| 75. Restricciones a los anteriores principios en la época contemporánea .....                                | 73 |
| 76. Reglamentación imperativa y formalismo en el campo contractual .....                                     | 73 |
| 77. ¿Las citadas restricciones constituyen una crisis del contrato? .....                                    | 75 |

## CAPÍTULO VIII

### CLASIFICACION DE LOS CONTRATOS

#### *Sección I. Parte primera*

|                                                                                          |    |
|------------------------------------------------------------------------------------------|----|
| 78. Clasificación según las condiciones formales exigidas para la validez del acto ..... | 78 |
| 79. Clasificación según las condiciones de fondo .....                                   | 81 |
| 80. Contratos de libre consentimiento .....                                              | 82 |
| 81. Contratos de adhesión .....                                                          | 82 |
| 82. Interés de la clasificación .....                                                    | 83 |
| 83. Contratos individuales y contratos colectivos .....                                  | 84 |
| 84. Clasificación de los contratos según los derechos que originan .....                 | 85 |
| 85. Contratos unilaterales y contratos bilaterales .....                                 | 85 |
| 86. Interés de la clasificación .....                                                    | 87 |

#### *Sección II. Parte segunda*

|                                                                                        |    |
|----------------------------------------------------------------------------------------|----|
| 87. Contratos gratuitos y contratos onerosos .....                                     | 89 |
| 88. Interés de la distinción entre contratos gratuitos y contratos onerosos .....      | 90 |
| 89. Contratos conmutativos y contratos aleatorios .....                                | 91 |
| 90. Interés de la distinción entre contratos conmutativos y contratos aleatorios ..... | 92 |
| 91. Contratos instantáneos y contratos sucesivos .....                                 | 93 |

|                                                                                   | PÁG. |
|-----------------------------------------------------------------------------------|------|
| 92. Interés de la distinción entre contrato instantáneo y contrato sucesivo ..... | 93   |
| 93. Contratos nominados y contratos innominados .....                             | 95   |
| 94. Interés de la distinción .....                                                | 96   |
| 95. Otras clasificaciones .....                                                   | 97   |

CAPÍTULO IX

ELEMENTOS CONSTITUTIVOS DEL CONTRATO

|                                                             |     |
|-------------------------------------------------------------|-----|
| 96. Elementos integrantes del contrato .....                | 98  |
| 97. Elementos esenciales .....                              | 98  |
| 98. Elementos de la naturaleza .....                        | 99  |
| 99. Elementos accidentales .....                            | 100 |
| 100. La ley del contrato y la noción de orden público ..... | 101 |

CAPÍTULO X

INTERPRETACIÓN DE LOS CONTRATOS  
Y DE LOS ACTOS JURÍDICOS EN GENERAL

|                                                                                            |     |
|--------------------------------------------------------------------------------------------|-----|
| 101. Qué es la interpretación. Su importancia .....                                        | 105 |
| 102. Métodos de interpretación .....                                                       | 106 |
| 103. Comparación de los sistemas subjetivo y objetivo de interpretación .....              | 107 |
| 104. Cláusulas claras y precisas. Principio de la improcedencia de la interpretación ..... | 107 |
| 105. Normas que rigen la interpretación en caso de oscuridad del acto ...                  | 108 |
| 106. Norma en favor del deudor .....                                                       | 109 |
| 107. Norma en favor de la recta interpretación .....                                       | 109 |
| 108. Norma en favor del contrato .....                                                     | 110 |
| 109. Recursos a elementos extrínsecos .....                                                | 111 |
| 110. Último recurso. Los elementos supletorios .....                                       | 111 |

PARTE SEGUNDA

CONDICIONES ESENCIALES  
PARA LA VALIDEZ DEL ACTO JURÍDICO

CAPÍTULO XI

LA CAPACIDAD

|                                                                                          |     |
|------------------------------------------------------------------------------------------|-----|
| 111. Su definición. Su trascendencia. El principio general en materia de capacidad ..... | 115 |
| 112. Capacidad de adquisición y capacidad de ejercicio .....                             | 116 |

|                                                                          | PÁG. |
|--------------------------------------------------------------------------|------|
| 113. Incapacidades .....                                                 | 116  |
| 114. Incapacidades absolutas .....                                       | 117  |
| 115. Incapacidades relativas .....                                       | 119  |
| 116. Incapacidades especiales o particulares .....                       | 121  |
| 116. bis Representantes de los incapaces. El incapaz en el proceso ..... | 123  |

## CAPÍTULO XII

### EL CONSENTIMIENTO

|                                                                                                  |     |
|--------------------------------------------------------------------------------------------------|-----|
| 117. Condición esencial para la validez del contrato. Breve reseña sobre su evolución .....      | 125 |
| 118. Qué es el consentimiento y cómo se forma .....                                              | 126 |
| 119. Elemento externo, o sea, la manifestación de voluntad .....                                 | 127 |
| 120. Forma de la manifestación de voluntad. Principio de la libertad. Solemnidades legales ..... | 128 |
| 121. El silencio y su valor jurídico .....                                                       | 129 |
| 122. Valor del silencio en el derecho internacional .....                                        | 132 |

## CAPÍTULO XIII

### LA REPRESENTACIÓN

|                                                                             |     |
|-----------------------------------------------------------------------------|-----|
| 123. Qué es la representación. Breve reseña histórica .....                 | 133 |
| 124. Utilidad de la representación .....                                    | 134 |
| 125. Elementos que estructuran la representación .....                      | 135 |
| 125. bis A) El poder para representar .....                                 | 135 |
| 126. B) La intención de representar. Representación imperfecta .....        | 135 |
| 127. C) La manifestación de voluntad del representante .....                | 138 |
| 128. Exceso de poderes del representante. Teoría del mandato aparente ..... | 139 |

## CAPÍTULO XIV

### LOS VICIOS DEL CONSENTIMIENTO

(C. C., art. 1508)

#### Sección I. *El error*

|                                                                                                |     |
|------------------------------------------------------------------------------------------------|-----|
| 129. El consentimiento libre de vicios, requisito esencial para la eficacia del contrato ..... | 141 |
| 130. Noción del error. Su diferencia con la ignorancia .....                                   | 141 |
| 131. Proceso del error en la mente humana .....                                                | 142 |

|                                        | PÁG. |
|----------------------------------------|------|
| 132. Clasificación del error .....     | 143  |
| 133. El error obstáculo .....          | 143  |
| 134. El error sobre la sustancia ..... | 144  |
| 135. El error debe ser bilateral ..... | 147  |

Sección II. *El error sobre la persona,  
segunda especie de error nulidad. Errores indiferentes*

|                                                                                 |     |
|---------------------------------------------------------------------------------|-----|
| 136. Generalidades .....                                                        | 148 |
| 137. Contratos “intuitu personae” .....                                         | 149 |
| 138. Clases de error sobre la persona .....                                     | 150 |
| 139. El error sobre la persona en el matrimonio .....                           | 151 |
| 140. El error sobre la persona de los contrayentes en el derecho canónico ..... | 153 |
| 141. Errores indiferentes .....                                                 | 154 |

Sección III. *Teoría del error*

|                                                                             |     |
|-----------------------------------------------------------------------------|-----|
| 142. Similitud del error sobre la sustancia y el error sobre la causa ..... | 155 |
| 143. El error de derecho .....                                              | 156 |
| 144. El error de derecho en Colombia.....                                   | 157 |
| 145. El error común .....                                                   | 158 |
| 146. El error común en el derecho colombiano .....                          | 159 |
| 147. Efectos del error individual. Nulidad del contrato .....               | 160 |

CAPÍTULO XV

LA FUERZA, VICIO DEL CONSENTIMIENTO

|                                                                          |     |
|--------------------------------------------------------------------------|-----|
| 148. Noción. Definición. Distintas denominaciones .....                  | 161 |
| 149. Fuerza física y fuerza moral .....                                  | 161 |
| 150. Condiciones para que la fuerza estructure la causal de nulidad..... | 162 |
| 151. La fuerza ha de ser determinante del consentimiento .....           | 163 |
| 152. La fuerza o amenaza ha de ser ilícita o injusta .....               | 164 |
| 153. El origen de la fuerza. El estado de necesidad .....                | 165 |
| 154. Sanción a la fuerza .....                                           | 167 |
| 155. Prueba de la fuerza .....                                           | 167 |

CAPÍTULO XVI

EL DOLO, VICIO DEL CONSENTIMIENTO

|                                                                                                                                  |     |
|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-----|
| 156. Noción y definición .....                                                                                                   | 168 |
| 157. El dolo, vicio autónomo del consentimiento. El error espontáneo y el error provocado. Consecuencias de esta distinción..... | 168 |

|                                                                                                                  | PÁG. |
|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|------|
| 158. Elemento intencional del dolo .....                                                                         | 170  |
| 159. El elemento sancionable .....                                                                               | 171  |
| 160. El elemento determinante .....                                                                              | 172  |
| 161. El dolo debe provenir de la contraparte .....                                                               | 174  |
| 162. ¿El dolo debe causar daño o perjuicio? .....                                                                | 175  |
| 163. El elemento material del dolo .....                                                                         | 175  |
| 164. Otras formas bajo las cuales puede presentarse el elemento material del dolo: la mentira, el silencio ..... | 177  |
| 165. El dolo del representante y del incapaz .....                                                               | 180  |
| 166. Campo de aplicación de la teoría del dolo .....                                                             | 181  |
| 167. El principio de la no presunción del dolo .....                                                             | 181  |
| 168. El principio de la no condonación del dolo futuro .....                                                     | 182  |
| 169. La teoría de la sugestión o captación .....                                                                 | 182  |
| 170. La sanción del dolo .....                                                                                   | 183  |

## CAPÍTULO XVII

### LA LESIÓN

|                                                                                                       |     |
|-------------------------------------------------------------------------------------------------------|-----|
| 171. Su noción y su evolución .....                                                                   | 184 |
| 172. Tesis en que se fundamenta la lesión. Concepción, subjetiva y objetiva .....                     | 185 |
| 173. Superioridad del criterio objetivo .....                                                         | 187 |
| 174. Momento y criterio para apreciar la lesión .....                                                 | 187 |
| 175. La lesión en el derecho positivo colombiano .....                                                | 188 |
| 176. La lesión en el contrato de compraventa colombiano .....                                         | 192 |
| 177. Sanción de la lesión .....                                                                       | 196 |
| 178. Soluciones legislativas posteriores al Código Civil y superación de la teoría de la lesión ..... | 197 |

## CAPÍTULO XVIII

### EL OBJETO DE LA OBLIGACIÓN Y EL OBJETO DEL CONTRATO

|                                                                                                                                            |     |
|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-----|
| 179. El objeto real y lícito, condición de validez del acto jurídico. Distinción entre objeto de la obligación y objeto del contrato ..... | 198 |
| 180. Primer requisito del objeto de la obligación: existir .....                                                                           | 199 |
| 181. Segundo requisito: estar en el comercio .....                                                                                         | 200 |
| 182. Tercer requisito: el objeto debe ser determinado o por lo menos determinable .....                                                    | 202 |
| 183. Cuarto requisito: el objeto debe ser lícito .....                                                                                     | 203 |

|                                                         |     |
|---------------------------------------------------------|-----|
| 184. Quinto requisito: el objeto debe ser posible ..... | 203 |
| 185. El objeto del contrato .....                       | 204 |

CAPÍTULO XIX

LA CAUSA

|                                                                                                            |     |
|------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-----|
| 186. La causa, última condición para la eficacia del acto jurídico. Noción general .....                   | 206 |
| 187. La noción de causa en el acto jurídico .....                                                          | 207 |
| 188. Planteamiento básico de la teoría de la causa .....                                                   | 208 |
| 189. Distinción entre consentimiento, objeto y móviles .....                                               | 208 |
| 190. La teoría clásica de la causa. Noción de causa de la obligación. Causa objetiva .....                 | 209 |
| 191. La noción clásica de causa en las distintas categorías de contratos ..                                | 210 |
| 192. La posición de los anticausalistas .....                                                              | 212 |
| 193. La teoría moderna de la causa o neocausalismo. La causa del contrato. Causa subjetiva .....           | 213 |
| 194. Utilidad de la teoría de la causa .....                                                               | 215 |
| 195. Los móviles deben ser determinantes y compartidos .....                                               | 216 |
| 196. La causa en Colombia .....                                                                            | 217 |
| 197. La excepción de contrato no cumplido y la resolución y la tesis sobre su fundamento en la causa ..... | 220 |
| 198. La justificación de la causa como elemento de formación del contrato .....                            | 221 |

PARTE TERCERA

LA NULIDAD DE LOS ACTOS JURÍDICOS.  
REVISIÓN O TERMINACIÓN DEL CONTRATO  
POR APLICACIÓN DE LA TEORÍA  
DE LA IMPREVISIÓN

CAPÍTULO XX

LA NULIDAD DE LOS ACTOS JURÍDICOS COMO SANCIÓN  
POR LA OMISIÓN DE LOS REQUISITOS DE VALIDEZ

|                                                                          |     |
|--------------------------------------------------------------------------|-----|
| 199. Noción general .....                                                | 227 |
| 200. Nulidades absolutas y relativas. Inexistencia .....                 | 227 |
| 201. La admisión posible de la inexistencia en el derecho colombiano ... | 229 |
| 202. Los dos medios posibles para invocar la nulidad .....               | 232 |

|                                                                                     | PÁG. |
|-------------------------------------------------------------------------------------|------|
| 203. Titulares de la acción de nulidad .....                                        | 232  |
| 204. Prescripción de la acción de nulidad .....                                     | 235  |
| 205. Punto de partida para contar el término de la prescripción .....               | 235  |
| 206. Ratificación o confirmación del acto afectado de nulidad .....                 | 236  |
| 207. Condiciones de fondo y de forma de la ratificación .....                       | 237  |
| 208. Efectos de la confirmación y reserva de los derechos de terceros ....          | 238  |
| 209. La necesidad del decreto judicial de nulidad .....                             | 239  |
| 210. Efectos del decreto judicial de nulidad. La retroactividad. Los terceros ..... | 240  |
| 211. Modificaciones al principio de la retroactividad de la nulidad .....           | 242  |
| 212. Responsabilidad de las partes frente a la anulación del acto jurídico          | 244  |

## CAPÍTULO XXI

### LA REVISIÓN DEL CONTRATO. TEORÍA DE LA IMPREVISIÓN

|                                                                                               |     |
|-----------------------------------------------------------------------------------------------|-----|
| 213. La imprevisión, atentado contra el principio de la fuerza obligatoria del contrato ..... | 246 |
| 214. Condiciones de la imprevisión. Contratos susceptibles de verse afectados por ella .....  | 247 |
| 215. El álea normal y el álea anormal .....                                                   | 248 |
| 216. La diferencia entre la imprevisión y otras figuras .....                                 | 248 |
| 217. Argumentos en favor y en contra de la imprevisión .....                                  | 249 |
| 218. Los antecedentes de la teoría de la imprevisión .....                                    | 251 |
| 219. La imprevisión en el Código de Comercio .....                                            | 254 |
| 220. Previsión convencional de la revisión .....                                              | 255 |

## PARTE CUARTA

### EFECTOS DE LOS CONTRATOS (Principio de la relatividad de las convenciones)

## CAPÍTULO XXII

### LA REGLA "RES INTER ALIOS ACTA". PERSONAS QUE RESULTAN OBLIGADAS

|                                                                             |     |
|-----------------------------------------------------------------------------|-----|
| 221. Principio del efecto relativo del contrato .....                       | 259 |
| 222. Efectos del contrato entre las partes .....                            | 259 |
| 223. Efectos del contrato respecto de los causahabientes de las partes .... | 261 |
| 224. Efectos del contrato en relación con los acreedores quirografarios ..  | 263 |

|                                                                                                              |     |
|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-----|
| 225. Efectos de los contratos frente a los terceros y derogaciones al principio “res inter alios acta” ..... | 264 |
| 226. Los actos colectivos .....                                                                              | 265 |

CAPÍTULO XXIII

LA ESTIPULACIÓN PARA OTRO, DEROGACIÓN  
REAL DE LA RELATIVIDAD DE LAS CONVENCIONES

|                                                                                                                           |     |
|---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-----|
| 227. Definición y noción general acerca de la estipulación para otro .....                                                | 267 |
| 228. La estipulación para otro o contrato en favor de tercero, institución del derecho moderno .....                      | 268 |
| 229. Mecanismo de la estipulación para otro. Su diferencia con el mandato. Aplicaciones prácticas de la institución ..... | 269 |
| 230. Naturaleza de la estipulación para otro .....                                                                        | 270 |
| 231. Condiciones de validez de la estipulación para otro. Efectos. Teoría del derecho directo .....                       | 271 |
| 232. Facultad de revocación del estipulante. Consolidación del derecho del beneficiario mediante la aceptación .....      | 273 |
| 233. Las relaciones “estipulante-prometiente” y “beneficiario-prometiente” .....                                          | 274 |
| 234. La estipulación por otro o promesa de hechos ajenos. Su naturaleza, sus efectos .....                                | 275 |

PARTE QUINTA

OTRAS FUENTES DE OBLIGACIONES.  
LOS CUASICONTRATOS

CAPÍTULO XXIV

EL PAGO DE LO NO DEBIDO. CONDICIONES  
PARA QUE SE ESTRUCTURE

|                                                                                                                 |     |
|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-----|
| 235. Noción general .....                                                                                       | 279 |
| 236. La inexistencia de la deuda, fundamento del pago indebido .....                                            | 280 |
| 237. El error del “solvens” .....                                                                               | 281 |
| 238. La no destrucción del título de crédito por parte del “accipiens” .....                                    | 282 |
| 239. Efectos del pago de lo no debido. Obligaciones a cargo del “accipiens” y eventualmente del “solvens” ..... | 283 |
| 240. Naturaleza del pago de lo no debido .....                                                                  | 285 |

## CAPÍTULO XXV

LA AGENCIA OFICIOSA O GESTIÓN  
DE NEGOCIOS AJENOSSección I. *La agencia oficiosa*

|                                                                 | PÁG. |
|-----------------------------------------------------------------|------|
| 241. Noción general .....                                       | 286  |
| 242. Diferencia entre la gestión de negocios y el mandato ..... | 286  |

A) *Condiciones del acto de gestión  
del negocio ajeno*

|                                                                         |     |
|-------------------------------------------------------------------------|-----|
| 243. Primera condición: la injerencia en el negocio de otro .....       | 287 |
| 244. Segunda condición: la utilidad de la gestión .....                 | 288 |
| 245. Tercera condición: el carácter altruista del acto de gestión ..... | 289 |

B) *Condiciones relacionadas con las personas  
en la gestión de negocios (interesado y agente oficioso)*

|                                                      |     |
|------------------------------------------------------|-----|
| 246. La capacidad y la voluntad del interesado ..... | 290 |
| 247. La voluntad y la capacidad del gestor .....     | 291 |

C) *Efectos de la gestión de negocios. Obligaciones  
del gestor y del dueño del negocio*

|                                                      |     |
|------------------------------------------------------|-----|
| 248. Obligaciones del gestor .....                   | 292 |
| 249. Obligaciones del dueño del negocio .....        | 293 |
| 250. La ratificación de la gestión de negocios ..... | 293 |

Sección II. *La comunidad*

|                     |     |
|---------------------|-----|
| 251. Concepto ..... | 294 |
|---------------------|-----|

## CAPÍTULO XXVI

## OTRAS FUENTES DE LAS OBLIGACIONES

|                                               |     |
|-----------------------------------------------|-----|
| 252. La ley como fuente de obligaciones ..... | 297 |
| 253. El hecho jurídico .....                  | 298 |

Sección I. *El enriquecimiento sin causa*

|                                                                                       | PÁG. |
|---------------------------------------------------------------------------------------|------|
| 254. Noción general. Origen de la institución .....                                   | 298  |
| 255. El enriquecimiento sin causa frente a la ley positiva y a la jurisprudencia..... | 299  |

Sección II. *Condiciones del enriquecimiento sin causa*

|                                                             |     |
|-------------------------------------------------------------|-----|
| 256. El enriquecimiento .....                               | 301 |
| 257. El empobrecimiento .....                               | 301 |
| 258. La relación de causalidad .....                        | 301 |
| 259. La ausencia de causa .....                             | 302 |
| 260. La ausencia de cualquier otra acción .....             | 304 |
| 261. Limitación del objeto de la “actio in rem verso” ..... | 306 |

PARTE SEXTA

EFFECTOS DE LAS OBLIGACIONES  
Y SU TRANSMISIÓN

CAPÍTULO XXVII

EFFECTOS DE LAS OBLIGACIONES

|                                                               |     |
|---------------------------------------------------------------|-----|
| 262. Efectos normales de las obligaciones. Su ejecución ..... | 309 |
|---------------------------------------------------------------|-----|

Sección I. *Obligaciones de dar, hacer y no hacer  
y su efectividad*

|                                                       |     |
|-------------------------------------------------------|-----|
| 263. Obligaciones de dar y su efectividad .....       | 310 |
| 264. Cómo se cumple la obligación de dar .....        | 312 |
| 265. Ejecución coactiva de la obligación de dar ..... | 313 |

Sección II. *Obligaciones de género*

|                                                                                           |     |
|-------------------------------------------------------------------------------------------|-----|
| 266. Obligaciones de hacer .....                                                          | 315 |
| 267. Casos en que se hace imposible la ejecución coactiva de la obligación de hacer ..... | 316 |
| 268. Obligaciones de no hacer y su efectividad .....                                      | 317 |

## CAPÍTULO XXVIII

LOS DERECHOS AUXILIARES DEL ACREEDOR  
Y, EN PRIMER LUGAR, LA ACCIÓN DE SIMULACIÓN

|                                                                                                               | PÁG. |
|---------------------------------------------------------------------------------------------------------------|------|
| 269. Situación del acreedor en la expectativa de la efectividad de su crédito .....                           | 319  |
| 270. La simulación. Noción general de esta figura. Su finalidad .....                                         | 320  |
| 271. Elementos sobre los que puede recaer la simulación .....                                                 | 321  |
| 272. El valor de la simulación entre las partes .....                                                         | 323  |
| 273. Efectos de la simulación frente a terceros. El contraescrito no tiene efecto en relación con ellos ..... | 324  |
| 274. La noción de terceros en materia de simulación .....                                                     | 326  |
| 275. La acción de simulación o prevalencia y sus titulares .....                                              | 327  |
| 276. Los medios de prueba del acto simulado. La evolución jurisprudencial .....                               | 329  |

## CAPÍTULO XXIX

## LA ACCIÓN OBLICUA Y LA ACCIÓN PAULIANA

Sección I. *La acción oblicua*

|                                                               |     |
|---------------------------------------------------------------|-----|
| 277. Su finalidad esencial .....                              | 337 |
| 278. Condiciones para el ejercicio de la acción oblicua ..... | 337 |
| 279. Efectos de la acción oblicua .....                       | 338 |
| 280. Casos particulares en el derecho colombiano .....        | 339 |

Sección II. *La acción pauliana o revocatoria*

|                                                                                                   |     |
|---------------------------------------------------------------------------------------------------|-----|
| 281. Noción general. Diferencia entre la simulación, el fraude pauliano y la acción oblicua ..... | 340 |
| 282. Breve historia sobre la acción pauliana .....                                                | 341 |
| 283. Condiciones para el ejercicio de la acción pauliana .....                                    | 343 |
| 284. Diferencia entre la acción pauliana, la de nulidad absoluta y la simulación .....            | 347 |
| 285. Efectos de la acción pauliana .....                                                          | 348 |
| 286. La acción pauliana contra el subadquirente .....                                             | 350 |
| 287. Aplicaciones particulares de la acción pauliana en el Código Civil .                         | 351 |
| 288. La acción pauliana en materia comercial .....                                                | 351 |
| 288. bis Prescripción de la acción pauliana .....                                                 | 354 |

## CAPÍTULO XXX

## TRANSMISIÓN DE LAS OBLIGACIONES

|                                                                    | PÁG. |
|--------------------------------------------------------------------|------|
| 289. Noción general .....                                          | 355  |
| 290. La cesión de créditos en el derecho moderno .....             | 356  |
| 291. Condiciones de la cesión de créditos .....                    | 357  |
| 292. La aceptación y la notificación .....                         | 358  |
| 293. Forma de la aceptación .....                                  | 359  |
| 294. Efectos de la cesión de crédito .....                         | 360  |
| 295. Garantías .....                                               | 361  |
| 296. Técnicas de la cesión de los efectos de comercio .....        | 362  |
| 297. La subrogación .....                                          | 363  |
| 298. Formas de subrogación .....                                   | 364  |
| 299. Subrogación convencional .....                                | 364  |
| 300. Subrogación legal .....                                       | 366  |
| 301. Efectos de la subrogación .....                               | 369  |
| 302. Diferencias entre la cesión de crédito y la subrogación ..... | 369  |
| 303. La cesión o asunción de deuda .....                           | 370  |
| 304. La cesión de deuda en Colombia .....                          | 371  |
| Bibliografía .....                                                 | 375  |
| Índices .....                                                      | 381  |